

L'esperienza di Nexcom Solution con VOIspeed: un partner per la digitalizzazione aziendale

NEXCOM SOLUTION
A rixalto group unit

Nexcom Solution è un'azienda che offre **consulenza ITC** a imprese, garantendo un unico referente per gestione, analisi e supporto post-vendita.

Andrea Ballan, direttore commerciale, vanta un background consolidato nelle telecomunicazioni e ha scelto VOIspeed come soluzione strategica per i suoi clienti.

La Scoperta di VOIspeed

"Nel momento in cui è aumentata la richiesta di digitalizzazione, cercavamo una soluzione che si integrasse con le infrastrutture già esistenti dei clienti, evitando stravolgimenti," spiega Andrea.

VOIspeed si è distinta come una **piattaforma innovativa, semplice da implementare** e in grado di rispondere alle esigenze delle aziende moderne.

"Con VOIspeed abbiamo trovato la flessibilità e la solidità necessarie per supportare la nostra filosofia di consulenza personalizzata," aggiunge Andrea.

Il Valore di VOIspeed Rispetto ai Competitors

"Con VOIspeed, possiamo proporre una soluzione modulare che si adatta perfettamente alle esigenze dei clienti," afferma Andrea.

Rispetto ai competitors, VOIspeed permette una **gestione centralizzata** e una maggiore **trasparenza**.

"Sapere già dove intervenire grazie alla conoscenza della rete del cliente ci consente di offrire un servizio migliore rispetto a quello che otterrebbero con più fornitori," sottolinea.

Il ruolo della formazione

"La formazione finanziata che offriamo ai clienti rappresenta un punto di forza fondamentale," evidenzia Andrea.

Nexcom non si limita a fornire soluzioni, ma assicura che i clienti siano pienamente operativi grazie a corsi dedicati e supporto continuo. Questo approccio garantisce un utilizzo ottimale di VOIspeed e rafforza la fiducia dei clienti.

"Il nostro obiettivo è che ogni azienda sia autonoma e sfrutti al massimo il potenziale della tecnologia proposta," conclude.

Conclusioni

"VOIspeed ha cambiato il nostro approccio al centralino: è parte di una strategia vincente che mette il cliente al centro," conclude Andrea.

L'esperienza di Nexcom conferma come una partnership solida possa fare la differenza nella gestione ITC aziendale.



Scoperta di VOIspeed

01

Con l'aumento della richiesta di digitalizzazione, Nexcom cercava una **soluzione flessibile e integrabile** senza stravolgimenti. VOIspeed si è rivelata la scelta ideale per la sua **innovazione e semplicità di implementazione**.



Valore di VOIspeed rispetto ai competitors

02

VOIspeed offre una **gestione centralizzata e modulare**, migliorando l'efficienza del servizio rispetto alle soluzioni frammentate di più fornitori.



Formazione e supporto continuo

03

Nexcom fornisce **formazione** finanziata per garantire ai clienti un utilizzo ottimale di VOIspeed, rafforzando la fiducia e massimizzando il valore della tecnologia.



Risultati ottenuti

04

VOIspeed ha trasformato l'approccio di Nexcom ai centralini aziendali, diventando un **elemento chiave della strategia ITC** e confermando il valore di una solida partnership nella digitalizzazione aziendale.



NEXCOM SOLUTION
A rixalto group unit

"Con VOIspeed abbiamo trovato la flessibilità e la solidità necessarie per supportare la nostra filosofia di consulenza personalizzata. Possiamo proporre una soluzione modulare che si adatta perfettamente alle esigenze dei clienti e ci consente di offrire un servizio migliore rispetto a quello che otterrebbero con più fornitori".

Andrea Ballan

Direttore Commerciale di Nexcom Solution

1°

Sistema UC
in Italia

+57.000

Installazioni
attive

29

Anni di
esperienza